

Possibilité d'intervenir dans vos locaux sur ce thème, dates et conditions : nous consulter

3 jours, soit 21 heures

8h30 - 12h / 13h - 16h30

**Session intra-entreprise
& sur mesure**
Nous consulter

Opérateur de compétences

Thématique

- Traiteur

Action de formation

- Snacking

Objectifs généraux

- Proposer et produire une offre de snacking, sandwichs froids ou chauds et burgers originaux à partir de produits frais
- Optimiser et connaître les règles de présentation des produits pour favoriser la vente

Objectifs pédagogiques

- Proposer et produire une offre de snacking, sandwich froid ou chaud, burger originaux à partir de produits frais.
- Optimiser et connaître les règles de présentation des produits pour favoriser la vente.
- Adapter des recettes à différents contenants en jouant sur les volumes, les saveurs et les couleurs.

Contenus de la formation

Analyser le marché et les choix de propositions

- Comprendre et analyser la demande du client et faire une proposition adaptée.
- Définir des prestations pouvant être proposées dans son établissement.
- Appréhender une démarche de découverte vers la clientèle.

Aborder les techniques de préparation et de production

- Choisir les produits, composer l'offre et formaliser les appellations.
- Adapter les formes et types production (burgers, sandwichs, bagels, salades, wraps, fish and chips...).
- Produire des garnitures, éléments d'accompagnement, sauces « maison » et autres condiments.
- Maîtriser les cuissons et transformations des produits.
- Sélectionner des supports, des contenants de présentation ou autre éléments de dressage et présentation suivant le mode de consommation (sur place, à emporter).
- Réaliser des dressages en tenant compte des contraintes spécifiques (organisation, rapidité, technicité).

Calculer les prix de ventes et respecter les règles d'hygiène

- Connaître le coût des produits, portions et grammages.
- Etablir des fiches techniques des différentes recettes.
- Appliquer les méthodes d'établissement des prix de vente en fonction des éléments de gestion de l'entreprise.
- Identifier les règles d'hygiène spécifiques liées à la production « snacking ».

Bilan de la formation

- Discussion avec les participants sur les acquis de formation
- Remise d'un certificat de formation en fin de session

Snacking, encas et vente à emporter

Modalités d'accès

Professionnels de l'Hôtellerie-Restauration.
Aucun prérequis.

Délai d'accès

Selon le calendrier prévisionnel.

Modalités d'inscription

Contact : fpc@cefppa.eu

En ligne sur cefppa.eu, en entrées et sorties permanentes

- **Pour les salariés de la branche**

Via le portail des actions de branche AKTO
espaceformation.akto.fr

- **Pour les TNS**

Via le **formulaire d'AGEFICE**

Méthodes pédagogiques

- Formation pratique alternant démonstration et participation active des participants.
- Nombreuses recettes réalisées avec l'intervenant suivies de phases de présentation (mise en valeur, dressage) et de dégustation (analyse organoleptique).
- Formation en présentiel.

Modalités d'évaluation

- Auto-évaluation des attentes et des compétences préalables à la formation.
- Evaluation en cours de formation par le formateur sous forme d'observations, de quizz et de questionnaires.
- Evaluation en fin de formation établie par le formateur et l'apprenant.

Taux de satisfaction

Disponible sur notre site www.cefppa.eu

Coût

1140 €, prix net

Lieu

CEFPPA Adrien Zeller
4 rue Eugénie Brazier
67400 Illkirch-Graffenstaden

Accessibilité

Cette formation est accessible aux personnes en situation de handicap.

